**证券简称：安必平 证券代码：688393**

**广州安必平医药科技股份有限公司**

**投资者关系活动记录表**

**（2023年7月）**

|  |  |
| --- | --- |
| **投资者关系**  **活动类别** | □特定对象调研 □分析师会议  □媒体采访 □业绩说明会  □新闻发布会 □路演活动  □√现场参观 □√其他 |
| **参与单位名称** | 华安基金、财通基金、华商基金、博时基金、华夏九盈 |
| **时间** | 2023年7月 |
| **地点** | 线上会议+公司会议室 |
| **公司接待人员** | 投资者关系高级经理：陈元元 |
| **投资者关系活动主要内容介绍** | 1. **能否介绍下公司开发宫颈癌AI的优势？**   答：公司的宫颈细胞学AI，最主要解决的问题是筛阴工作。国内病理医生比较缺乏，细胞学诊断特别依赖医生的判读，我们预期的场景是，通过AI完成大部分的筛阴工作，进而让医生把主要精力集中在可疑点位，提高诊断效率和诊断准确性。  公司的首款AI产品做宫颈癌筛查有几个原因：首先我们本身在宫颈癌筛查业务具有一定的先发优势，公司的拳头产品就是细胞学以及宫颈癌HPV筛查，开发病理AI具备丰富的样本以及专家判读资源。其次，AI项目在宫颈癌筛查有物价标准，这意味着医院有购入AI产品的政策支持。第三，宫颈癌筛查是可预见的一个AI成熟应用场景。作为筛查项目，最大的工作量是筛阴，AI算法的逻辑基础就是帮助病理医生筛掉大比例的健康人群，我们预计的目标是在AI的介入下，能够完成65%-75%的筛阴工作，医生只需要看剩下的存疑或者问题样本即可，所以AI在宫颈癌筛查上是一个比较成熟的应用场景。  公司打造的是“细胞学试剂+制片染色设备+扫描仪+AI判读”智能化整体筛查方案，以保证我们AI的准确性和稳定性。通过扫描仪和AI判读，可以提高我们原有技术平台的核心竞争力，对细胞学试剂形成有效的护城河以及拉动效应。   1. **请问公司怎么看待AI对病理行业的改变？**   答：AI对人类社会的工作、生活将带来了革命性改变，整个社会都处在这个巨变浪潮之中。AI对于医疗尤其是病理诊断行业也起到非常大的推动作用，我们认为AI的应用，特别是在肿瘤诊断这个场景，比起其他医疗领域应用价值更强。因为病理诊断、肿瘤诊断更多是形态学、经验学，对人的依赖非常高，这些恰恰是AI最擅长的应用场景，所以我们高度认同 AI 对病理诊断的帮助。公司也在积极尝试，期待能在这个领域提早布局，善用科技的力量，提升病理诊断的数字化和智能化水平。   1. **请介绍下公司AI产品的研发进展和市场推广情况？**   答：公司的宫颈细胞学人工智能辅助诊断产品已经启动三类证的临床试验。已经获得二类证的病理医学图像分析处理软件和全自动数字切片扫描系统在市场推广、试用过程中获得较高认同，公司的“细胞学试剂+制片设备+扫描仪+AI 判读”智能化筛查方案已形成，提高了公司产品的竞争壁垒。   1. **能否介绍下公司病理共建业务的模式与未来预期？**   答：公司自2021年开展共建业务并实现首年收入以来，已经形成针对不同层级病理科的不同需要，提供定制化共建服务。  对于基层医院来说，《国家卫生健康委办公厅关于印发“千县工程”县医院综合能力提升工作方案（2021-2025 年）的通知》显示，要力争通过5年努力，全国至少1000家县医院达到三级医院医疗服务能力水平。“千县工程”中明确指出组建的肿瘤防治中心、病理资源共享中心，均离不开病理科的支撑。病理科的建设与升级成为 1000 多家县级医院的重点任务之一，是刚需。其次对于已经配置有病理科的部分医院及医疗机构来说，病理诊断水平和能力较弱、有病理资质却无诊断能力或无疑难诊断能力等问题制约着病理科的发展。公司的病理共建业务能够为这些医院、医疗机构提供定制化的项目共建服务。  公司今年计划通过医联体、专科联盟的方式推动病理共建业务，以助力基层医院病理的发展，实现规模化增长。   1. **可否介绍公司的免疫组化业务及优势？**   答：免疫组化市场规模正在快速崛起，首先免疫组化的检测本身需求在增加。其次是国家在很多地方推行进口替代，也带动了免疫组化国产装机量的增长，对国产品牌的自主研发也是很好的激励和支持。  在免疫组化这个产品线，公司有400多个注册备案产品，包括200多个自产克隆，一直在研发上努力实现原料自产。我们除了积极把握传统检测市场国产替代的发展机遇，加强市场推广外，也在积极拓展伴随诊断市场，推动与药企的共同开发和合作。 |